





#### 3io: chi siamo

3io opera in prima linea nella gestione di progetti franchising, retail, temporary e relativi al mondo della distribuzione.

La nostra forza è una conoscenza specifica e approfondita del mercato italiano, tedesco e dei paesi europei, grazie alla collaborazione con partner esperti e qualificati. In oltre 30 anni di attività, abbiamo anche sviluppato un focus sul settore **fashion** e sui **mercati di lingua tedesca**.

#### La nostra *mission*:

Implementare e gestire soluzioni innovative di business e distribuzione.



#### 3io: cosa facciamo

- ✓ Sviluppo franchising
- ✓ Gestione temporary e retail
- ✓ Strategie di internazionalizzazione
- ✓ Organizzazione e sviluppo wholesale
- ✓ Direzione commerciale
- √ Formazione

#### Tra i nostri clienti:





LANCASTER



Ulla Popken

**RE**\*SOLE





Franchise Pool International è un network di consulenti franchising specializzati, di cui 3io è il partner italiano.

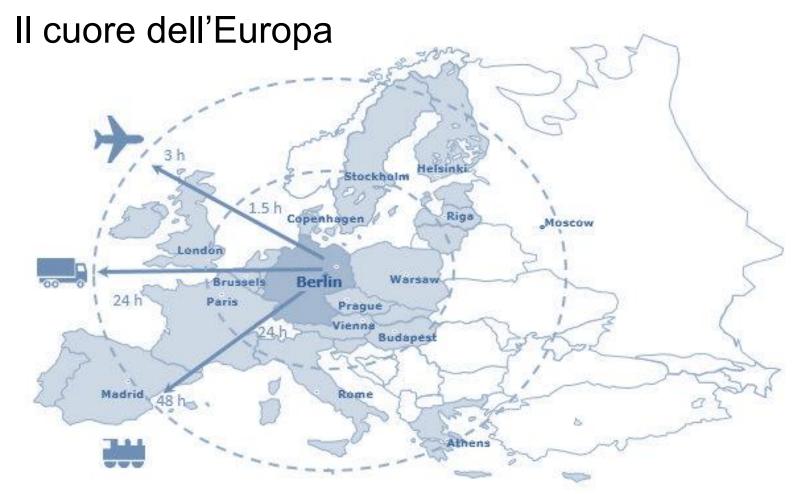
Ognuno dei 17 partner rappresenta uno o più Paesi europei, facendo così da ponte tra i diversi mercati per i brand interessati all'internazionalizzazione.

Il network si riunisce due volte l'anno:

- tra ottobre e novembre per la Tavola Rotonda FPI, un meeting interno a cui viene invitato un numero ristretto di brand;
- ad aprile per il Global Franchise Forum, che prevede la partecipazione di circa una ventina di brand da tutta Europa (e non solo); l'evento è un'occasione unica per creare nuovi contatti e opportunità di sviluppo internazionale.



## Perché la Germania?





## Perché la Germania?



L'economia tedesca si caratterizza per il suo alto grado di internazionalizzazione.



Nel 2016 la **crescita del PIL** ha toccato l'1,9%, il ritmo più alto dal 2011.



La Germania è il **primo partner commerciale** per il nostro Paese, sia come mercato di sbocco dell'export italiano, sia come Paese di provenienza dell'import italiano.



I prodotti *made in Italy* sono in media molto apprezzati dai **consumatori** tedeschi.



Il quadro politico, giuridico ed economico del Paese è altamente stabile e affidabile.



# Il franchising in Germania

	Variazione vs 2015	2016
Sistemi aziendali	+0%	950
Franchisee	+1,3%	119.302
Unità in Franchising	+1,7%	159.348
Dipendenti	+ 1,7%	697.532
Fatturato (in Miliardi di €)	+4,8%	103,9

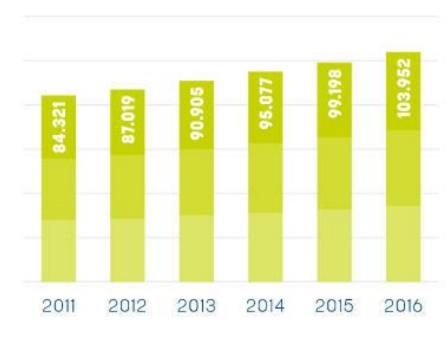


### Il franchising in Germania

Commercio in franchising per settori 2016

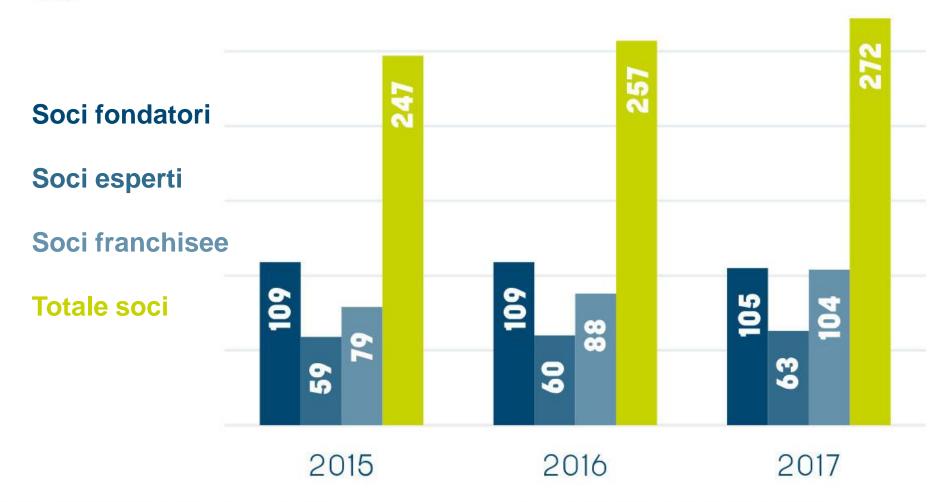


Il fatturato totale dei Sistemi Franchising è in crescita costante:





## Il franchising in Germania





#### **Opportunità**

- ➤ Il numero dei sistemi in franchising operativi è ancora relativamente basso, paragonato ad altri Paesi: in Francia per esempio il numero di franchisor è più alto del 40% rispetto alla Germania.
- Il settore dei servizi offre opportunità di crescita superiori alla media.
- Il franchising multi-brand è ancora relativamente sconosciuto, ma sarà più rilevante in futuro.
- Circa ¾ della forza lavoro tedesca è formata professionalmente o ha un titolo universitario. Questo permette ai franchisor e ai franchisee di trovare sempre personale qualificato.
- Il sistema finanziario tedesco favorisce la nascita e lo sviluppo di nuove start-up in franchising

